

КУРС

«СПЕЦИАЛИСТ ПО ВЭД»

В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

Автор: Вадим Виноградов 

КРЕДО ГРУПП, 2026



ВАДИМ ВИНОГРАДОВ

Директор Департамента ВЭД

10+ лет опыта

30+ учеников

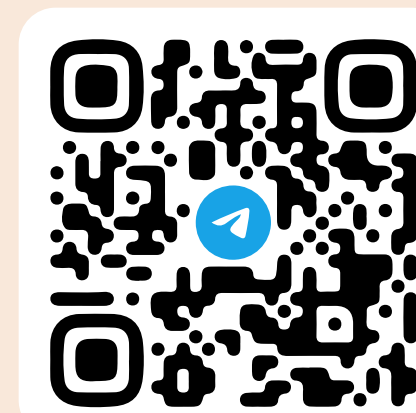
70+ клиентов

КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ:

- ✦ **Более 10 лет** работы в ВЭД
- Карьерный путь:** декларант, специалист
- ✦ департамента ВЭД, клиентский менеджер, заместитель руководителя клиентского отдела
- ✦ **Работает** с ключевыми именитыми клиентами компании
- ✦ **Обучил** более 30 молодых специалистов
- ✦ **Создатель** методических материалов по ВЭД
- ✦ **Создатель** видеокурса по ВЭД

КОНТАКТЫ:

E-mail: vv@kredo-in.ru



ЦЕЛИ ОБУЧЕНИЯ

Увеличение эффективности труда за счёт приоритизации операций в ВЭД, уменьшения количества необязательных действий – акцент только на важных аспектах деятельности.

1

Формирование и закрепление понятийной базы, уверенное оперирование нормативной документацией, эффективный поиск новой информации по ВЭД.

2

Формирование навыков первичной проверки агентов, контрагентов и поставщиков в ВЭД, определения правомерности действия таможенных органов, таможенного представителя, экспедитора, перевозчика.

3

Формирование осведомленности обо всех типовых логистических решениях, существующих на данный момент, свободное оперирование примерной стоимостью и сроками, исходя из весогабаритных характеристик.

4

Знакомство с основами финансовой логистики в ВЭД, понимание основных маршрутов финансовых средств при оплате за товар нерезидентам.

5

Понимание типовых проблем на каждом этапе поставки товара, вариантов их решения, категорий опасности той или иной проблемы для импортёра, должностных лиц и привлечённых организаций.

6

Знакомство с международным законодательством и применение его в логистике и ВЭД, судебной практикой, спорными моментами в российском правовом поле.

7

Организация информационного потока, система референсов, фильтров и сортировки, оценка входящей информации.

8

Формирование чёткого, однозначного технического задания для поставщиков, перевозчиков, экспедиторов, таможенных представителей, сюрвейерских организаций.

9

МОДУЛИ ОБУЧЕНИЯ

Основные понятия в логистике, таможене и финансах

Термины в логистике

Термины в таможене

Термины в купле-продаже

Термины в финансах
(только внутри ВЭД)

1

Нормативная база, законодательное поле, международное и российское законодательство в ВЭД

Российское законодательство
(налогообложение и регулирующие
документы, репатриация и т.д.)

Международное законодательство
(основные аспекты ВЭД в любой
сделке)

Морское право (к чему нужно быть
готовым)

2

Поиск, проверка и работа с поставщиком. Заключение ДКП, вопрос с НДС, формирование себестоимости товара

Инструменты поиска поставщиков

Инструменты проверки поставщиков,
основные маркеры
недобропорядочного поставщика

Договор купли-продажи: основные
моменты + интересный вариант –
агентский договор

Экспортный и импортный НДС

Преференции и антидемпинг

Оплата поставщику

Маркировка товара

«Честный знак»

3

Финансы в ВЭД

Маршруты финансовых средств

Внутрибанковские проверки
(комплаенс)

Распространённые решения

Себестоимость товара

4

Документальный базис, разбор содержания документов, требования, регулирование законодательством (основные документы по блокам + разрешительная документация)

Уставные документы

Документы по поставке

Транспортные документы

Разрешительные документы

Знакомство
с Декларацией на товары

5

Проверка таможенными органами

Функции таможенных органов,
структура, принципы и способы
проверок

СУР

Основные нарушения по АП
и наступление уголовной
ответственности

СВХ

Самые распространённые
нарушения, методы профилактики
и решения

УЭО

Таможенная стоимость

Суд с таможней

Кратко о процедурах

6

Логистика

Основные маршруты перевозок в РФ

Виды транспорта и требования транспорта к упаковке

Контейнерные перевозки

Примерная стоимость, транзитные сроки, преимущества, сезонность и недостатки

Нетипичные перевозки (опасные, негабаритные, блочные, особо опасные, с сопровождением, температурные)

7

Санкции

Что такое санкции, как они влияют на логистику и закупки, проверка на санкционность

Решения по обходу санкций

8

Интеллектуальная собственность

Системы, порядок регистрации, ответственность

Параллельный импорт

9

Рекомендации по выстраиванию рабочего процесса

Референсы

Работа с почтой

Прочие полезности

10

Дополнительно: индивидуальная консультация с автором курса

Разбор конкретного кейса закупки

Оценка текущих импортных потоков
с точки зрения эффективности и
потенциальных возможностей

11

КОНТАКТЫ:

 @Kredo_Group

 vv@kredo-in.ru

 client@kredo-in.ru

 +7 (812) 319-55-59

