



Основные вызовы, с которыми сталкиваются импортеры:

- Высокие требования к качеству товара
- Необходимость соблюдения температурного режима на всех этапах логистической цепочки
- Необходимость подтверждения предпочтений (тонкая грань между «медицинским изделием» и «немедицинским изделием»)
- Необходимость получения разрешительной документации (РУ)
- Высокие требования к точной маркировке
- Санкционные ограничения по части международных расчетов с поставщиками
- Страховые риски из-за высокой стоимости товаров

Наши возможности:

ЗАКУПКА

Поиск товаров
Поиск и проверка поставщиков, аудит фабрик

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

Организация расчетов с иностранными поставщиками
Возможность оплаты в короткие сроки в EUR, USD и CNY

АУТСОРСИНГ ВЭД

Заккрытие всех задач отдела ВЭД в вашей компании
Полная отчетность и прозрачность всех операций

ЛОГИСТИКА

Организация перевозок по всему миру всеми видами транспорта
Работа с опасными грузами
Работа с температурными грузами

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

Классификация товаров
Решение вопросов по нетарифному регулированию
Предоставление преимуществ УЭО



Наши клиенты в отрасли:



Герофарм

Биотехнологическая компания, которая выводит Россию в лидеры по продолжительности активной жизни



Солофарм

Российская фармацевтическая компания, производитель лекарственных средств, витаминов и БАДов



Нижфарм

Ведущий российский производитель высококачественных фармацевтических препаратов



Хемофарм

Крупная фармацевтическая компания с международным присутствием

Наши ключевые преимущества:

- ★ Более 10 лет успешной работы в сфере ВЭД
- 👤 Наличие личного кабинета клиента
- 📄 2 таможенных представителя в группе компаний
- ⚙️ Работа в режиме «одного окна»
- ✓ Наличие статуса Уполномоченного экономического оператора (УЭО)

Результаты для клиента:

- ⬇️ Снижение затрат и рисков по ВЭД
- 💰 Освобождение внутренних ресурсов
- ⚡ Ускорение поставок и оформления
- ⬆️ Возможность масштабирования бизнеса