



Основные вызовы, с которыми сталкиваются импортеры:

- Поиск альтернатив на новых рынках
- Сложная организация логистики для негабаритного оборудования и блок-поставок
- Частое отсутствие полной технической документации для точной классификации
- Оформление классификационных решений для многокомпонентных поставок
- Санкционные ограничения на ввоз импортного оборудования
- Необходимость поставок запасных частей и расходников в условиях санкций
- Страховые риски из-за высокой стоимости товаров

Наши возможности:

ЗАКУПКА

Поиск товаров
Поиск и проверка поставщиков, аудит фабрик

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

Организация расчетов с иностранными поставщиками
Возможность оплаты в короткие сроки в EUR, USD и CNY

АУТСОРСИНГ ВЭД

Заккрытие всех задач отдела ВЭД в вашей компании
Полная отчетность и прозрачность всех операций

ЛОГИСТИКА

Организация перевозок по всему миру всеми видами транспорта
Работа с негабаритными грузами
Работа с блок-поставками

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

Классификация товаров
Решение вопросов по нетарифному регулированию
Предоставление преимуществ УЭО



Наши клиенты в отрасли:

 Vittra

Витра

Турецкий производитель сантехники, мебели для ванных комнат, латунных изделий и керамической плитки

 metso
Outotec

Метсо Оутотек

Специализируется на предоставлении оборудования и услуг для горнодобывающей, металлургической промышленности

 HEIDELBERG
CEMENTХайдельберг
Цемент Рус

Второй крупнейший в мире производитель цемента

 BOLZONI
GROUP

Ханс Х. Майер

Крупнейший производитель навесного оборудования для вилочных погрузчиков в Европе

Наши ключевые преимущества:

- ★ Более 10 лет успешной работы в сфере ВЭД
- 👤 Наличие личного кабинета клиента
- 📄 2 таможенных представителя в группе компаний
- ⚙️ Работа в режиме «одного окна»
- ✓ Наличие статуса Уполномоченного экономического оператора (УЭО)

Результаты для клиента:

- ⬇️ Снижение затрат и рисков по ВЭД
- 💰 Освобождение внутренних ресурсов
- ⚡ Ускорение поставок и оформления
- 📈 Возможность масштабирования бизнеса